

«В ПОЛЬЗУ ПОТРЕБИТЕЛЯ»

*Накануне Дня энергетика мы задали неспрвадничные вопросы генеральному директору "Янтарьэнерго"
Михаилу ЦИКЕЛЮ.*

- Михаил Аронович, в чем суть реформирования "Янтарьэнерго" ?

- Цель реформы - создание конкурентного рынка электроэнергии. В результате преобразований заработали рыночные механизмы - произошло разделение на монопольную и конкурентную части. К монополюной отнесли сетевой комплекс и диспетчеризацию, а к конкурентной - генерацию, сбыт и другие виды деятельности. Генерирующие и сбытовые компании в перспективе станут в основном частными предприятиями. Они будут конкурировать друг с другом. В монопольных сферах, напротив, происходит усиление государственного контроля.

Наша компания реформируется последней, так что есть возможность учесть опыт других регионов. На первом этапе "Янтарьэнерго" учредило стопроцентные дочерние компании: ОАО "Янтарьэнергосбыт" и ОАО "Калининградская генерирующая компания". На втором - проведем дополнительную эмиссию акций в пользу Правительства Калининградской области. ОГУП "Региональная энергетическая компания" преобразуется в открытое акционерное общество и войдет в состав "Янтарьэнерго". И наконец, третий этап - продажа пакетов акций ОАО "Янтарьэнергосбыт" и ОАО "Калининградская генерирующая компания". Средства пойдут на развитие электросетевого комплекса, который требует серьезной модернизации.

- Когда будет проведен аукцион?

- Будет спрос - дочерние компании выставим на продажу. Ясно, что продавать за бесценок точно не будем. По конкурсу мы выбрали фирму - это "Институт проблем предпринимательства" в Санкт-Петербурге. Там сделали оценку акций вновь созданных предприятий "Калининградская генерирующая компания" и "Янтарьэнергосбыт". Это будет стартовая цена на аукционе. Но время его проведения определит совет директоров "Янтарьэнерго".

Подчеркну, что реформа проводится для потребителей. И мы обязаны сделать так, чтобы калининградцы не заметили перемен или ощутили их только с лучшей стороны. Средства от продажи пакетов акций генерации и сбытов пойдут на развитие сетевого комплекса "Янтарьэнерго". Сейчас "Янтарьэнерго" - это сетевая компания

Тариф для бизнеса

- Что касается реализации инвестиционной программы "Янтарьэнерго", будут ли какие-либо изменения в связи с мировым финансовым кризисом? Ведь в промышленности уже наблюдаются негативные процессы.

- Наша инвестиционная программа состоит из нескольких источников. Это плата за технологическое присоединение. Величина платы за киловатт присоединенной мощности регулируемая, она определяется службой по тарифам Правительства Калининградской области. По запросам бизнеса выдаем технические условия на присоединение к нашим сетям. Заключаем платный договор технического присоединения. Средний тариф за 1 киловатт без учета НДС - 9 тысяч 400 рублей. Возможно, предприятия, с которыми уже подписаны договоры, начнут отказываться от запрошенной мощности, соответственно у нас могут сократиться объемы инвестиционной программы. Но если теоретически все останется в рамках подписанных договоров, сложностей не возникнет, так как 2009 год уже давно сформирован. Однако инвестиционная программа на будущий год может быть уменьшена на 20-25 процентов от того объема, который планировался до кризиса. Все зависит от того, насколько калининградский бизнес устоит в нынешних условиях. Со своей стороны мы готовы выполнить в

полной мере свои обязательства. Напомню, что 1 декабря 2007 года были подписаны два соглашения между РАО "ЕЭС России" и Правительством Калининградской области "О реформировании "Янтарьэнерго" рассчитанную на пятилетку с 2008 по 2012 год. И мы эту пятилетнюю программу в целом не сокращаем, и сокращать не будем, ее объем составляет 3,9 миллиарда рублей.

Обеспечить точки роста

- Недавно в Москве по заказу "Янтарьэнерго" институтом "Энер-госетьпроект" была разработана генеральная схема развития региональной энергетики. Почему возникла такая необходимость?

- Это связано, повторюсь, с ранее подписанным губернатором Георгием Боосом и главой РАО "ЕЭС России" соглашением о надежности энергообеспечения региона, непосредственно согласующим развитие энергетического комплекса со стратегией социально-экономического развития области. Так как энергетика не должна тормозить рост экономики.

- Что собой представляет эта генеральная схема?

- Упрощенно, на карту нашей области нанесены точки роста, например, туристическо - рекреационная зона, кардиологический центр, игровая зона и так далее. К этим объектам "привязали" объекты энергетики. Нам понятно, где планируется размещение крупных объектов, предусмотренных новой стратегией развития региональной экономики.

-- Как складываются ваши взаимоотношения с бизнесом? И еще, позиция инвесторов по поводу вложения средств в нашу экономику различна. Одни говорят, что мощностей в регионе недостаточно. Другие, наоборот, открывают крупные предприятия и успешно развивают производство.

- При координации усилий власти, бизнеса и энергетиков можно оптимальным образом обеспечить новые объекты электроэнергией далее при ее дефиците. С властью у нас хорошее взаимопонимание, так как цель одна - развитие экономики области. Наша инвестиционная программа второй год подряд рассматривается и утверждается региональным правительством. По нашей инициативе в областной думе проводятся круглые столы. Кстати, в ноябре на заседании президиума совета Союза промышленников и предпринимателей Калининградской области я докладывал о развитии энергетики. Мы встречались с ассоциацией иностранных инвесторов, представителями Балтийского делового клуба, главами муниципальных образований. Мне важно знать, чем сегодня "дышит" бизнес, каковы его потребности в электроэнергии, готов ли он удержать свои позиции. К сожалению, бывает, когда строительство предприятий начинается без согласования объекта с энергетиками, без учета энергетических возможностей. И это часто создает ложную иллюзию того, что энергетики не хотят подключать объект. Но прежде чем приступать к строительству, надо получить технические условия. Наша компания открыта для совместной работы с предпринимателями.

Сегодня для области одного энергоблока ТЭЦ-2, конечно, недостаточно, Всего 450 МВт. Дефицит электроэнергии восполняется за счет ее перетока через Белоруссию и Литву. Понятно, что каждое предприятие должно подключиться к конкретному центру питания. Но бизнес в области размещен неравномерно. Все хотят работать в Калининграде, в Гурьевском районе и приморской зоне. Поэтому возникает проблема неравномерного распределения мощностей. На востоке области в отдельных муниципальных образованиях с мощностями особых проблем нет, а вокруг Калининграда и в городе - дефицит. Но мы решаем самые сложные проблемы. Надо было обеспечить электричеством крупные объекты, которые строили в районе площади Победы, решение, казалось, лежало на поверхности: поставить стандартную распределительную подстанцию. Просто, быстро, относительно дешево. Однако такое сооружение не украсило бы город. Выбрали иной путь. Построили первый в Северо-Западном регионе подземный распределительный пункт, это ноу-хау в электросетевом строительстве.

Понятно, что проект потребовал больших вложений сил и средств - 38 миллионов рублей. Но мы нашли взаимопонимание с руководством торгового комплекса "Европа-центр", пошли на дополнительные затраты.

Другой важный объект для Калининграда - подстанция 110 кВт "Московская". Ее реконструкция обошлась в сотни миллионов рублей. Но теперь большая часть города надежно обеспечена электроэнергией. Кстати, на подстанции установлено оборудование нового поколения, которое впервые применяется в нашем регионе.

Жесткие меры к должникам

- Что будете делать с предпринимателями, задолжавшими за свет?

- К сожалению, организации и предприятия могут накопить огромный долг за потребленную электроэнергию и считать это нормой. Дебиторская задолженность у нас на 1 ноября составила 576 миллионов рублей, из них 85 миллионов - долга бизнеса перед "Янтарьэнерго". Мы вынуждены брать кредиты для погашения банковских процентов, которые исчисляются десятками миллионов рублей. Это ненормально, когда один бизнес пытается жить за счет другого. К должникам будем применять жесткие меры в рамках закона, вплоть до ограничения потребления электроэнергии.

- С каким настроением встретите профессиональный праздник?

- С хорошим. Сегодня я четко вижу перспективы развития отрасли и удовлетворен нашей работой. Мне нравится коллектив, здесь работают профессионалы.

- На какой срок вы получили "мандат доверия"?

- В ноябре со мной подписан трудовой договор на три года.